

Warszawa, 13 września 2010

JUŻ CZAS...na jesienną kampanię kredytów hipotecznych w Banku Millennium!

Warszawa, 13.09.2010 -- z dniem 13 września Bank Millennium rozpoczyna jesienną kampanię kredytów hipotecznych. Na czas kampanii Bank przygotował bardzo atrakcyjne warunki oferty: 0% prowizji oraz niskie raty, wyjątkowo korzystne dzięki obniżce marż aż o 0,3 pkt. proc. dla aktywnych Klientów Banku.

Kredyt Hipoteczny Banku Millennium to:

- **provizja 0%**
- **marża niższa o 0,3 pkt. proc.** w porównaniu do standardowej oferty dla Klientów, którzy korzystają lub zadeklarują chęć korzystania z innych produktów Banku (przykładowe marże w tabeli poniżej)*
- **finansowanie do 100%** wartości nieruchomości
- **0% opłaty za wcześniejszą spłatę** - po 3 latach kredytowania, a także w trakcie pierwszych 3 lat, jeśli suma nadpłat nie przekroczy 30% kwoty kredytu
- te same atrakcyjne warunki są dostępne w programie „Rodzina na swoim”, w którym do 50% odsetek kredytu przez pierwsze 8 lat pokrywa Skarb Państwa.

Tabela marż dla kredytów hipotecznych i kredytów preferencyjnych „Rodzina na swoim”, z uwzględnieniem obniżki dla aktywnych Klientów Banku*.

LTV (kwota kredytu w stosunku do wartości nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie)	Kwota kredytu	
	Od 100 tys. PLN	Od 300 tys. PLN
Do 30%	1,40%	1,40%
Od 30,01% do 50%	1,60%	1,60%
Od 50,01% do 80%	1,70%	1,60%
Od 80,01% do 90%	1,80%	1,70%
Od 90,01% do 100%	2,10%	2,00%

* marża niższa dla Kredytobiorców, którzy w całym okresie kredytowania będą Użytkownikami konta osobistego oraz karty debetowej w Banku Millennium, tj. wykonają za pomocą karty transakcje bezgotówkowe na kwotę 500 PLN średniomiesięcznie (weryfikacja kwoty



Ofertę Millennium wyróżnia wiele udogodnień, dzięki czemu kredyty hipoteczne Banku cieszą się coraz większym zainteresowaniem Klientów. Są też rekomendowane przez pośredników finansowych jako jedne z najbardziej dostępnych i przyjaznych dla Klientów produktów hipotecznych w PLN. Nieprzypadkowo **w 2010 roku kredyt hipoteczny Millennium po raz trzeci z rzędu zdobył Złoty Laur Klienta i został wyróżniony tytułem Grand Prix Laur Klienta!**

Przede wszystkim warto podkreślić::

1. **Bardzo korzystne warunki obniżki marż** - aby otrzymać obniżkę w wysokości 0,3 pkt. proc. wystarczy zadeklarować chęć skorzystania z promocji na etapie składania wniosku kredytowego, a następnie w całym okresie kredytowania posiadać w Banku konto oraz kartę, przy pomocy której realizowane będą transakcje o wartości średnio 500 PLN miesięcznie (weryfikacja następuje co 3 miesiące). Do obniżki uprawnione są zarówno osoby będące już Klientami Banku, jak i te, które zdecydują się na zakup innych produktów na etapie ubiegania się o kredyt. Przejściowa utrata prawa do obniżki (tj. niewypełnienie warunków do obniżki marży w danym kwartale) nie przekreśla szans na uzyskanie obniżki w przyszłych okresach. W opinii pośredników współpracujących z Millennium proponowane przez Bank rozwiązanie jest bardzo przyjazne i rzeczywiście zachęca do skorzystania z oferty Millennium, dając jednocześnie możliwość zbudowania długotrwałej relacji Klienta z Bankiem.
2. **Brak opłat początkowych** - 0% prowizji, opłata za wycenę nie jest wymagana do rozpatrzenia wniosku o kredyt.
3. **Bardzo dobre warunki i duża dostępność kredytów objętych programem „Rodzina na swoim”.** Warto podkreślić, że udział Millennium w rynku kredytów preferencyjnych w lipcu br. przekroczył już 10%. Bank koncentruje się na tej grupie Klientów, gdyż stanowią oni jeden z ważniejszych segmentów Klienta (osoby młode, do 35 lat, zaciągające kredyt złotowy najczęściej w kwocie od 100 do 500 tys. zł, na sfinansowanie zakupu mieszkania na rynku wtórnym).
4. **Szeroka dostępność oferty Millennium:**
 - a. akceptacja różnych form uzyskiwania dochodów (w tym mniej popularnych, jak np. umowy cywilnoprawne, czy kontrakty menedżerskie), szerokie spektrum celów kredytowania, możliwość łączenia celów mieszkaniowych i niemieszkaniowych, możliwość zabezpieczenia na kredytowanej nieruchomości, na kilku nieruchomościach, na nieruchomości należącej do osoby trzeciej
 - b. szeroka sieć placówek - ponad 450 na terenie całej Polski oraz dodatkowo ścisła współpraca z kluczowymi firmami brokerskimi.

Zmiany w ofercie Kredytów Hipotecznych Banku Millennium dotyczą wniosków o kredyt złożonych od 13 września.

Dodatkowe informacje:

Katarzyna Walasik
 Departament Marketingu Bankowości Detalicznej
katarzyna.walasik@bankmillennium.pl
 tel. 22/598 31 82

transakcji co 3 miesiące). RRSP od 6,04% do 7,22% dla kredytów w PLN – stan na dzień 13.09.2010. Szczegółowe informacje są dostępne w placówkach Banku Millennium S.A.

Katarzyna Walasik, Departament Marketingu Bankowości Detalicznej, Ul. St. Żaryna 2A, 02-593 Warszawa
 tel.: (0 22) 598 31 82, e-mail: katarzyna.walasik@bankmillennium.pl